

**Recrutement** | Formation | Solutions RH



## Sommaire du poste

Relevant du président, le titulaire de cette fonction représente l'entreprise auprès d'un groupe de clients œuvrant dans des secteurs divers. Le représentant des ventes a comme responsabilité de développer les ventes de produits et services. Il est responsable de la couverture physique du territoire qui lui est assigné.

## Description des responsabilités

- > Dresser la liste des clients potentiels pour promouvoir la vente des produits et services
- > Identifier les opportunités offertes pour les produits et services
- > Déterminer la stratégie d'approche par client potentiel
- > Procéder au contact client
- > Réaliser la vente
- > Faire le suivi et l'entretien de sa clientèle

## Exigences

### Formation et expérience

- > Diplôme collégial en administration, marketing, ou l'équivalent
- > 2 à 3 ans d'expérience dans la vente dans un secteur (SPÉCIFIER)
- > Connaissance de l'industrie (SPÉCIFIER)

### Habilités

- > Bilinguisme parlé et écrit (anglais et français)
- > Bonnes compétences en communication écrite et verbale
- > Connaissance des applications Microsoft Office et Internet Explorer
- > Connaissance des principes du service à la clientèle

### Aptitudes et qualités

- > Être orienté vers l'action
- > Être doué pour la communication interpersonnelle
- > Savoir écouter
- > Savoir conclure une vente
- > Être à l'aise avec les techniques de marketing direct
- > Maîtriser la résolution des problèmes
- > Être orienté vers les résultats
- > Faire preuve d'autonomie
- > Savoir gérer son temps